



Sr. advocaat
vastgoed



search & selectie strategie coaching



De professionals van act legal werken vanuit de overtuiging dat door het samen te doen de advocaten meer bereiken en het beste resultaat creëren.

act legal

act legal is hét advocatenkantoor voor de ondernemer. act legal is gespecialiseerd in vastgoedrecht en ondernemingsrecht. De 34 advocaten hebben allen de mindset van een ondernemer en staan vanuit die overtuiging hun cliënten bij. De cliënt staat altijd centraal, zo maken de advocaten van act legal het verschil. Ondernemers voor ondernemers.

act legal heeft de afgelopen jaren de strategie aangescherpt, gericht op duurzame groei, hoogwaardige dienstverlening en saamhorigheid. Vanuit die koers is het kantoor tevens onderdeel geworden van act legal; een groeiende alliantie van zelfstandige, middelgrote advocatenkantoren in negen Europese landen. Voorheen heette het kantoor act FORT. Inmiddels heeft het kantoor de naam van het netwerk geadopteerd.

De cliënten van act legal zijn sterk vertegenwoordigd binnen de branches Vastgoed, Retail en Hotel & Leisure. Cliënten die, net als de advocaten van act legal, lef hebben en een tikkeltje eigenzinnig zijn. Bij act legal gaan de advocaten altijd een stap verder dan de cliënt verwacht, door betrokken te zijn en aan te pakken – alles met een hoge servicegraad. De hoogstaande kwaliteit van serviceverlening wordt ook erkend in The Legal 500 met vermelding als Leading Firm in de industriecategorie 'Retail', in de categorie 'Dispute Resolution: Commercial Litigation' en in de categorie 'Real Estate'.

De cultuur

Het kantoor is recent verhuisd naar een prachtig vernieuwd pand aan het Museumplein in Amsterdam. Het imposante gebouw weerspiegelt de groeiambitie van act legal. De professionele en tegelijk benaderbare uitstraling typeert niet alleen het kantoor maar ook de professionals van act legal. De informele en mensgerichte sfeer is direct voelbaar bij binnenkomst. Dat act legal nadrukkelijk aandacht besteedt aan de cultuur blijkt uit de gezamenlijke sessies die het kantoor heeft gehouden om de kernwaarden aan te scherpen. act legal heeft die als volgt gedefinieerd: We zetten de cliënt centraal; We doen het samen; We vertrouwen elkaar; We zijn ondernemers; We werken met plezier.

De professionals van act legal werken vanuit de overtuiging dat door het samen te doen de advocaten meer bereiken en het beste resultaat creëren. De advocaten worden gestimuleerd actief de samenwerking op te zoeken om elkaar aan te vullen, kennis te delen en het beste in elkaar naar boven te halen. Dat dit geen loze woorden zijn blijkt ook uit de vele activiteiten die act legal organiseert om verbinding te maken (kantoorborrels, uitjes, teamsessies en kantoor-skiën). Dit vertaalt zich in een sterk onderling vertrouwen. De advocaten van act legal vullen elkaar aan en werken samen aan de best passende oplossingen voor de cliënt.



Het ondernemerschap is nadrukkelijk voelbaar. De advocaten bij act legal dagen zichzelf en elkaar iedere dag uit om te zoeken naar kansen en creatieve oplossingen. Men onderscheidt zich door vindingrijkheid en eigenheid. Daar is act legal trots op. De pragmatische en professionele aanpak, of zoals act legal dat zegt 'gewoon door te doen', wordt de cliënt geholpen.

Talent en enthousiasme worden gestimuleerd. Een kritische houding maar altijd met respect voor elkaar. De professionals van act legal vormen samen een hecht team, met de overtuiging dat je samen het beste resultaat kan creëren.

Praktijkgroep vastgoedrecht

Al jaren is act legal [toonaangevend](#) op het gebied van civiel vastgoedrecht. Het vastgoedteam, onder leiding van [Pieter Twaalfhoven](#), [Katinka Verdurmen](#), [Mirre Vermeer](#) en [Dirk van den Berg](#), adviseert onder meer op het gebied van (ver)huur, bouw, projectontwikkeling, vastgoedtransacties en franchiserecht. De professionals van act legal kennen de vastgoedmarkt en de dynamiek die daarbij hoort als geen ander en brengen zaken, hoe complex ook, terug tot de kern. Onder meer vastgoedbeleggers en -beheerders, professionele verhuurders en huurders, (institutionele) beleggers, projectontwikkelaars, woningcorporaties, gemeenten en andere overheden behoren tot de cliëntenportefeuille.

De advocaten van act legal adviseren daarnaast bijvoorbeeld aannemers, architecten, makelaars, notarissen, retailers, franchisegevers en franchisenemers. Om de hoogwaardige kwaliteit van de vastgoedpraktijk voor de lange termijn te waarborgen, is er ruimte voor uitbreiding in de vorm van een senior advocaat medewerker vastgoedrecht.

Wat ga je doen?

De werkzaamheden van de senior advocaat vastgoedrecht bestaan onder meer uit:

- Het adviseren over vastgoedgerelateerde zaken in brede zin;
- Het voeren van procedures bij rechtbanken en hoven;
- Betrokken zijn – van begin tot einde – bij complexe vastgoedtransacties;
- Het geven van concrete en pragmatische adviezen;
- Het onderhandelen, beoordelen en opstellen van overeenkomsten.

Voor wie is dit interessant?

Als vastgoedadvocaat heb je zes tot negen jaar werkervaring, opgedaan in de top van de markt. Je bent ondernemend, commercieel ingesteld en communicatief vaardig.



Een onafhankelijke kritische blik typeert jou en je bent niet bang om je visie te delen met cliënten en kantoorgenoten. Als energieke teamspeler benut je de talenten en inzichten van je collega's en denk jij (proces)strategieën uit om tot de beste oplossingen te komen voor je cliënten. Jouw hart gaat sneller kloppen van procederen.

In de term 'klantenbinder' herken jij jezelf; je spreekt de taal van de cliënt en weet jezelf ook te profileren en zichtbaar te maken in de markt. Jouw doorgroeiperspectief is uitstekend; je krijgt de vrijheid om veel verantwoordelijkheden naar je toe te trekken en de vastgoedpraktijk verder uit te bouwen.

Contact:

De search en selectie voor deze functie is exclusief uitbesteed aan DRB. Voor meer informatie over de functie en act legal kun je contact opnemen met Stephan Bamborough, Robert van Beemen of Tobias Veldkamp. Richt je reactie, bij voorkeur per e-mail, aan info@drbgroep.nl.



Stephan Bamborough

+31 6 112 06 164



Robert van Beemen

+31 6 463 81 630



Tobias Veldkamp

+31 6 300 08 202

DRB

Burgemeester van Karnebeeklaan 17 • 2585 BA Den Haag • +31 70 361 70 09
info@drbgroep.nl • drbgroep.nl



search & selectie strategie coaching